

DECONA

Франшиза мебельного салона

DECONA

0%

Дополнительные сборы
Паушальный взнос
Роялти

Начните прибыльный бизнес

с одним из лидеров в производстве мягкой мебели в России!

Мы верим, что мебель — это не просто предмет интерьера, а часть жизни наших клиентов. Поэтому мы стремимся создавать не только красивые и удобные изделия, но и передавать в них частичку нашей любви к мебели и дизайну.

Миссия компании Decona — предоставлять клиентам высококачественную мягкую мебель по адекватной цене. Стремимся создавать уникальный и современный дизайн для каждого.

Наша цель — помочь воплотить комфортное и стильное пространство в доме, квартире или офисе. Мы считаем, что все заслуживают индивидуального подхода и наша команда готова помочь выбрать оптимальный вариант мебели, который будет соответствовать потребностям и пожеланиям.

Создавая долгосрочные отношения с нашими клиентами, предоставляем лучший сервис и качество.

Мы уверены, что мебель должна быть удобной, эстетически привлекательной и действительно функциональной.

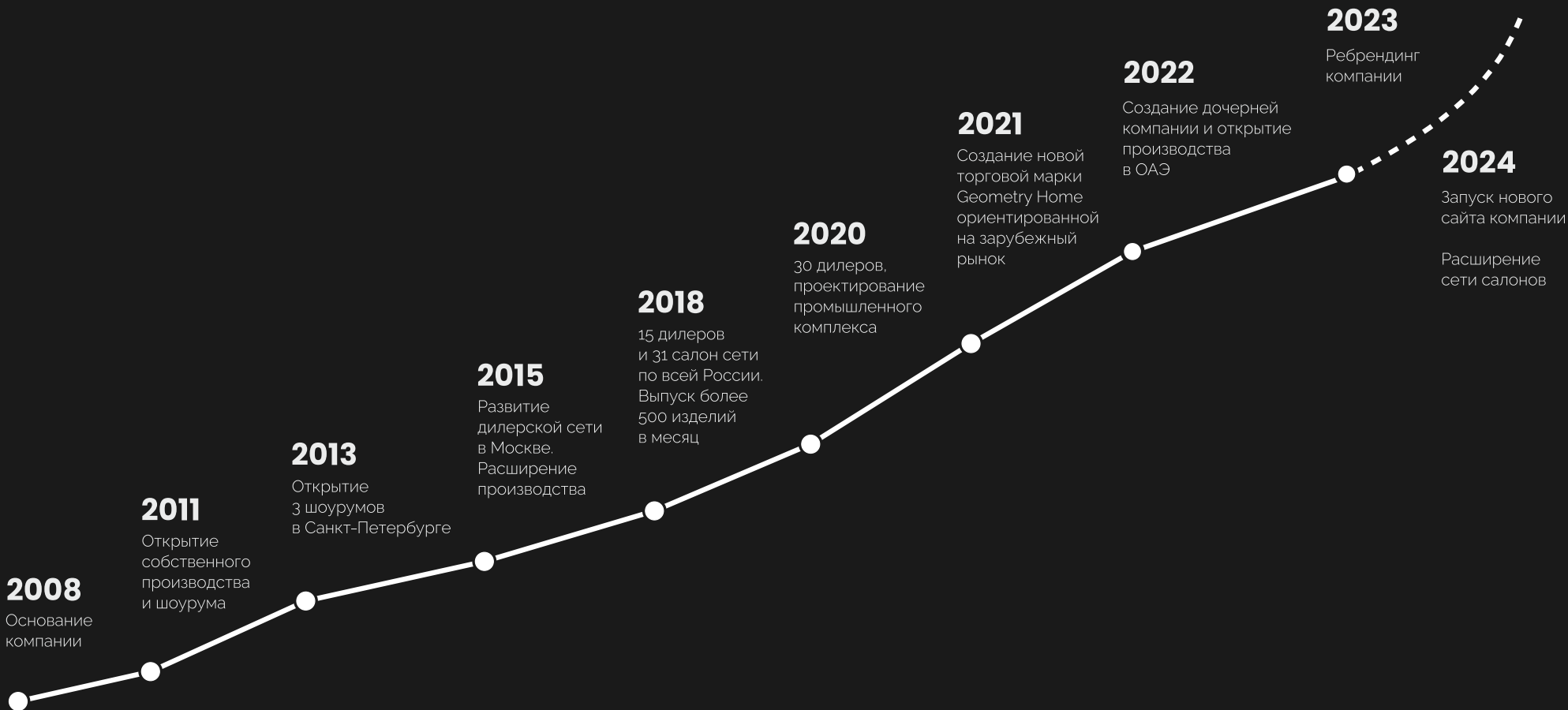
Наша миссия — помочь создать уютное пространство, которое будет отражать индивидуальность и стиль жизни. Мы готовы сделать всё возможное, чтобы клиенты оставались довольны мебелью и сервисом.



Горбунов С. В.
Исполнительный директор



Decona — это сочетание двух слов: «decon», что в переводе с латыни означает «избавление от проблем или усталости», и итальянского корня «cona», который переводится как «удобный» или «комфортный». Вместе эти слова образуют название, отражающее основную идею и миссию нашей мебельной компании — создавать удобные и комфортные условия для отдыха и сна наших клиентов.



Почему становятся нашими партнерами?



Собственное производство

Благодаря узкой специализации мы отточили свое мастерство, а налаженный процесс дает фабрике ежегодный рост, который позволяет нам быть более гибкими в решениях и уверенными в своем продукте.



Качество

Эффективное управление качеством позволяет удовлетворять потребности клиентов и грамотно выстраивать все рабочие процессы как внутри компании, так и с партнерами.



Сроки

Соблюдение срока изготовления для нас одна из самых важных обязанностей. Мы работаем с разными объемами заказов и проводим отгрузки точно в назначенные даты.



Бонусы

Работа с поставщиками включает в себя не только контроль качества, но и налаживание выгодных условий. Поэтому мы всегда получаем специальные цены для вас.

Почему становятся нашими партнерами?



Легкий вход

Мы знаем, насколько сложно начинать и своим партнерам оказываем всестороннюю поддержку. Скидки на образцы, подборки тканей, разбитый платеж позволяют легче начать сотрудничество.



Сервис

Техническая поддержка и консультации осуществляются на протяжении всего сотрудничества с фабрикой. Наши специалисты помогут решить любой вопрос.



Гарантии

С партнерами мы работаем только официально и даем гарантии на все виды работ.



Обучение

Мы проводим на фабрике профессиональное обучение, знакомя партнеров со всеми тонкостями бизнеса. Вы не только подготовитесь к успешному открытию магазина, но и узнаете нюансы работы с клиентом и преимущества наших изделий.

Что предоставляем дилеру

1 Эксклюзивное дилерство.

В городах с населением до 1 млн. человек, при выполнении планов продаж и развития.

2 Скидка на образцы.

На первые подиумные образцы, наши партнеры получают скидку 10% от оптового прайса.

3 Дизайн-проект и рекомендации по оформлению бренд-секции.

DECONA - это зарегистрированный товарный знак, который имеет уже выработанный узнаваемый фирменный стиль. Каждый из дилеров получает всю информацию по брендированию салона, список популярных моделей, расположение моделей на секции.

4 Гибкая форма оплаты.

Оплата производится после утверждения выставочных образцов, перед запуском в производство в размере 50% от стоимости заказа. Оставшаяся часть оплачивается перед отгрузкой.

5 Образцы тканей.

Для исключения рекламационных случаев, фабрика имеет утвержденный список тканей, образцы которых присылаются дилеру с первой отгрузкой.

6 Информационная поддержка.

Данные о дилере указываются на нашем сайте в разделе "Салоны", а также во всех социальных сетях, где представлена фабрика. Все заявки пришедшие с сайта сразу пересылаются дилеру на почту.

7 Рекламные материалы и тех. документация.

Партнеру предоставляются фирменные бланки заказа, каталоги, макеты ценников и рекламных листовок. На удобном сайте ваши потенциальные клиенты всегда получают информацию об актуальных коллекциях, габаритах моделей и смогут задать свой вопрос и оставить заявку.

8 Строгое соблюдение сроков производства.

Благодаря профессионально выстроенной производственной цепочке, все товары отгружаются без задержек, точно в срок (срок производства 21 рабочий день).

9 Обучение.

Мы проводим профессиональное обучение по нашему продукту (на территории фабрики, в салоне, онлайн). Вы не только подготовитесь к успешному открытию магазина, но и узнаете нюансы работы с клиентом и преимущества наших изделий.

10 Команда открытия.

За несколько дней до открытия салона, приезжает персональный менеджер, проводит обучение и аттестацию продавцов, помогает с организацией всех процессов и остается на открытие и несколько дней после.

11 Стимулирующие акции.

Для торгового персонала, а также для развития продаж.

DECONA

Ежемесячный доход магазина

от **350 000** руб.

Инвестиции в открытие

от **2 300 000** руб.

Средний срок окупаемости

280 дней

Открытие салона

45 дней



Открытие салона

— Контакт

● — ● Переговоры/заключение договора

● — ● Подбор помещения

● — ● Поиск и найм персонала

● — ● Подбор выставочных образцов

● — ● Дизайн-проект салона

Обучение персонала ● — ●

Ремонт помещения ● — ●

● — ● Изготовление образцов

Доставка мебели ● — ●

Монтаж выставки ● — ●



45 дней

Бренд-секция

Начиная сотрудничество с нами вы получаете не только гайдбук по брендированию салона, но и нашу помощь в расстановке мебели на подиуме, включающую в себя визуализацию нескольких вариантов расположения именно на вашей торговой площадке.



Вариант проектирования
экспозиции салона
в МЦ «Мебельвуд»
Санкт-Петербург

Инвестиции в открытие

Аренда помещения 100 кв.м	100 000 р.
Ремонт помещения	600 000 р.
Торговое оборудование	50 000 р.
Оформление салона	50 000 р.
Выставочные образцы	1 500 000 р.
Информационная система	0 р.
Рекламный материал	0 р.
Обучение персонала	0 р.

* Средний показатель по региону (может незначительно колебаться)

Итого: **2 300 000 р.**



САЛОНЫ

Санкт-Петербург

Москва

Самара

Мурманск

Псков

Краснодар

Пятигорск

Ставрополь

Екатеринбург

Владикавказ

DECONA

ACCOPTИМЕНТ

Модульные системы



Диваны – кровати



Диваны для отдыха



Кровати



Кресла



Стол



Пуфы

